



PRESSEMITTEILUNG 06/2017_04

Neues Webinar: Geschäftsmodell und Wertversprechen

Steigende Kundenanforderungen bzgl. Funktionalität, Qualität, Kosten und Flexibilität sowie Service- und Produktinnovationen der Wettbewerber haben schon immer eine regelmäßige Überprüfung des eigenen Geschäftsmodells und der Wertversprechen an die Kunden notwendig gemacht.

Durch die Digitalisierung, stehen jedoch heute bereits verbesserte Ansätze und neue Technologien zur Verfügung, die teilweise die Markteintrittsbarrieren für Unternehmen drastisch senken und die, konsequent umgesetzt, zu schlankeren Wertschöpfungsketten führen. Dies ist der Ausgangspunkt für disruptive Veränderungen im Markt; also dem Eintritt neuer Wettbewerber und der Verlust von Marktanteilen für die etablierten Unternehmen.

Wichtig ist es daher für alle Unternehmen, Kunden- und Marktveränderungen frühzeitig zu erkennen und die Geschäftsmodelle sowie die damit verbundenen Prozesse zur Generierung von Wertversprechen für Kunden anzupassen.

Hierzu hat **VOLLMÜLLER & REESE** in Zusammenarbeit mit der Firma **SISTIGO** ein neues Webinar entwickelt.

Folgende Themen werden in dem Webinar vorgestellt:

- Wie Industrie 4.0 die Unternehmen beeinflusst
- Mit welchen 8 Geschäftsmodellen Unternehmen auch unter Industrie 4.0 Umsatz generieren
- Wie wettbewerbsfähige Geschäftsmodelle beschrieben und Handlungsfelder im Geschäftsmodell erkannt werden
- Das Wertversprechen als Kern eines I4.0-tauglichen Geschäftsmodells
- Ansätze zur Beschreibung des Wertversprechens (Design Thinking, Customer Journey)
- Typische Handlungsfelder bei der Entwicklung neuer Wertversprechen

Das Webinar richtet sich an Führungskräfte im technischen Bereich wie Geschäftsführer, Werkleiter, Leiter Produktentwicklung, Leiter Unternehmensstrategie und Geschäftsentwicklung sowie Interessierte.

Ein erstes **Live-Webinar** wird am **21.06.2017** von 18:00 - 18:30 Uhr von Dipl.-Wirtschaftsing. Florian Hameister (Inhaber von SISTIGO) und Dipl.-Ing. Frank Reese (Geschäftsführender Gesellschafter von Vollmüller & Reese Beratungsgesellschaft mbH) durchgeführt.

Die Anmeldung und der Download erfolgt über die Online Akademie der Firma **VOLLMÜLLER & REESE**, unter dem Link <https://beratung-vr.edudip.com/l/62fab1efd4>





Interessierte haben die Gelegenheit, vorab Fragen bezüglich des Webinars an folgende Email-Adresse zu senden: info@beratung-vr.de

Für die Teilnahme an dem Webinar wird ein Computer mit Internetzugang, Soundkarte und Lautsprecher benötigt.

Pressekontakt (VisdP)

Vollmüller & Reese Beratungsgesellschaft mbH
Weißdornweg 7, 21502 Geesthacht
Bernd Vollmüller, Geschäftsführer
www.beratung-vr.de
E-Mail: info@beratung-vr.de
Telefon: +49 4152 88742-10

SISTIGO – der Innovationsmacher
Scienc Park Kassel
34119 Kassel
Florian Hameister, Inhaber
E-Mail: f.hameister@sistigo.de
Telefon: +49 176 24868879

Unternehmensinformation

Vollmüller & Reese Beratungsgesellschaft mbH bietet kompetente Beratungsleistungen in den Bereichen Produktion und Instandhaltung / Technik an. Von der ersten Analyse bis zur erfolgreichen Implementierung der Maßnahmen erfolgt die Begleitung der Kunden aus einer Hand. Zusätzlich umfasst das Dienstleistungsportfolio die Durchführung von Coachings sowie von Inhouse-Schulungen und Webinaren in den Themenfeldern Produktion, Instandhaltung und Industrie 4.0.

SISTIGO - der Innovationsmacher - bietet methodische und moderative Unterstützung entlang des gesamten Innovationsprozesses: Von der Definition von Innovationszielen, über das Herausfinden von Kundenbedürfnissen und Innovationspotentialen, bis hin zur Ideenfindung und -bewertung und letztendlich zur Konzepterstellung. In der folgenden Produktentwicklung bietet SISTIGO kompetente Unterstützung im Projektmanagement und bei den Methoden des Qualitätsmanagements.